



Geschäftskundenberater (m/w/d) im BusinessCenter in Teilzeit

Über uns

Wir bei der Stadtparkasse Cuxhaven unterstützen Menschen täglich dabei, die Rahmenbedingungen für ein glückliches, erfolgreiches und sorgloses Leben zu schaffen. Dabei begleiten wir sie in den wichtigsten Bereichen ihres Lebens - nämlich Finanzen, Immobilien und Versicherungen. Das ist unsere Welt. Das ist unser Antrieb. Hier macht uns niemand etwas vor.

Nicht ohne Grund sind wir mit unseren rund 180 Mitarbeitenden und 4 Geschäftsstellen damit einer der größten, leistungsstärksten und innovativsten Arbeitgeber der Region.

Lust, mit dabei zu sein?

Dann ergreifen Sie Ihre Chance zum Einstieg in die Stadtparkasse Cuxhaven und werden Sie Teil der neu formierten Einheit BusinessCenter im Unternehmensbereich Firmenkunden!

Im Rahmen einer altersbedingten Nachfolgeregelung suchen wir zur Unterstützung der neu formierten Einheit „BusinessCenter“ einen **Geschäftskundenberater (m/w/d) in Teilzeit**.

Ihre Aufgaben

In Ihrer neuen Funktion berichten Sie direkt an die Leitung BusinessCenter und unterstützen diese maßgeblich in der Betreuung des kleinteiligen Firmenkundengeschäfts. Hierunter fallen unsere Kundensegmente Geschäftskunden, in weiten Teilen private Kund:innen mit gewerblichem Nebenerwerb sowie ausgewählte Vereine. Diese Kund:innen betreuen Sie ganzheitlich und nutzen dabei die technischen Möglichkeiten des Firmenkundengeschäfts voll aus.

Schwerpunkte Ihrer Aufgaben liegen sowohl in der vertrieblich fokussierten und effizienten Bearbeitung von Kundenanfragen über alle Vertriebskanäle hinweg, als auch in der gezielten vertrieblichen Ansprache unserer gewerblichen Bestandskund:innen. Die Kundenberatung gestalten Sie interaktiv und digital unterstützt. Im engen Austausch mit Ihrer Führungskraft nutzen Sie darüber hinaus gezielt Verbundanwendungen und -produkte und binden Co-Betreuer:innen und Spezialist:innen für Fachthemen in Ihre Beratung ein. Im kleinteiligen Kreditgeschäft mit unseren gewerblichen Kund:innen erstellen Sie Entscheidungsvorlagen und agieren selbstständig im Rahmen Ihrer Kompetenzen. Als direkte Entwicklungsperspektive im BusinessCenter können Sie zusätzlich die Baufinanzierungsberatung für die dem BusinessCenter zugeordneten Kund:innen übernehmen.

Wenn Sie Lust auf eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit haben, Sie für Geschäftskundenberatung und das Firmenkundengeschäft brennen und sich persönlich und fachlich weiterentwickeln wollen, könnte diese Stelle gut zu Ihnen passen!

Ihre Kompetenzen

- Sehr stark ausgeprägte Vertriebs- und Serviceorientierung
- Eigeninitiative und Abschlussicherheit in der Beratung
- Hohe Teamfähigkeit und den Willen zur Mitgestaltung
- Kenntnisse der vertrieblichen Software-Anwendungen und eine hohe digitale Affinität
- Bestenfalls erste Erfahrungen in der Beratung gewerblicher Kund:innen und in der Wohnungsbaufinanzierung

Wir bieten

- Eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem motivierten und kollegialen Arbeitsumfeld
- Eine leistungsgerechte Vergütung auf der Grundlage des TVöD-S mit leistungsorientierten Gehaltsbestandteilen sowie zusätzlichen übertariflichen, leistungsorientierten Zusatzkomponenten
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag bei einem öffentlich-rechtlichen Kreditinstitut und sicheren Arbeitgeber der Region
- Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten – fundierte Einarbeitung, vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen, fachlichen und methodischen Weiterbildung und Potenzialentfaltung
- Ein Quereinstieg aus anderen Branchen ist möglich
- Verschiedene Zusatzleistungen (z.B.: flexible Arbeitszeiten im Rahmen von Gleit- und Teilzeit, 32 Tage Urlaub, vielfältiges Betriebliches Gesundheitsmanagement, Betriebliche Altersvorsorge, Job-Bike-Leasing und Vermögenswirksame Leistungen etc.) runden unser Angebot ab

Die Stelle ist in Teilzeit zu besetzen. Bitte berücksichtigen Sie, dass Sie in Teilzeit mindestens 50 % einer Vollzeitstelle für Ihr neues Aufgabengebiet aufwenden sollten.

Sie brennen für das Firmenkundengeschäft und sind interessiert an einem Einstieg in unser Haus, sind jedoch eine Vollzeitkraft? Wir freuen uns über Ihre Initiativbewerbung und kommen gerne mit Ihnen ins Gespräch.

Sie haben noch keine Erfahrung in der Beratung gewerblicher Kund:innen sammeln können? Kein Problem, denn gemeinsam mit der Personalentwicklung erstellen wir Ihren individuellen Entwicklungsplan für das Firmenkundengeschäft.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit aussagekräftigen Unterlagen unter der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Ihre Fragen zu diesem Angebot beantworten Ihnen unsere Leiterin BusinessCenter, Frau Tülünay Boylu (04721 109-339), oder unser Bereichsdirektor Firmenkunden, Herr Jan-Philipp Nickel (04721 109-400), gerne in einem persönlichen Gespräch. Ihre **Bewerbungsunterlagen** senden Sie bitte per E-Mail an **vorstand@ssk-cuxhaven.de**.